

Seminar

„Agieren statt reagieren, der Unternehmer als Navigator“

Volle Auftragsbücher aber kein Geld auf dem Konto. Im Maler- und Lackiererhandwerk scheint das theoretische Preisfindungsmodell von Angebot und Nachfrage nicht zu funktionieren. Während jedes Jahr Preise und Kosten durch Lieferanten und Tarifentwicklungen kontinuierlich erhöht werden, wird vor einer eigenen Preiserhöhung zurückgeschreckt. Insbesondere bei Fragen der praktischen Unternehmensführung fehlt dem Unternehmer oftmals der kompetente Ansprechpartner, stellen sich die Empfehlungen der ersten Adresse, dem Steuerberater, häufig als wenig geeignet dar. Letztlich bleibt er bei der Entscheidungsfindung alleine und ist auf sich selbst gestellt. Dieses Seminar zeigt auf, mit welchen einfachen in der Praxis erprobten Mitteln man selbst Schwachstellen erkennen, beseitigen und den Betrieb steuern kann.

Inhalte:

- Das Maler- und Lackiererhandwerk, aktuelle Situation und Aussichten.
- Das „echte Ergebnis“, Unterschied Bilanzgewinn und operatives Ergebnis und warum der steuerliche Gewinn nicht auf dem Konto landet.
- Was die Stunde wirklich kostet und ist Gewinn überhaupt möglich.
- Die betriebliche Schmerzgrenze, wann es sich lohnt einen Auftrag abzulehnen.
- Die 5-Minuten Kalkulation.
- EfB Preis und andere Widrigkeiten.
- Werkzeuge der Unternehmenssteuerung.
(Vorstellung ausgesuchter Tools)
 - Kostencontrolling, die Unternehmenssteuerung über die Baustellenstunden.
 - Preisfindung, wann lehne ich einen Auftrag ab, wie groß ist mein Spielraum.
 - Zeitfindung, in welcher Zeit muss ich den Auftrag abgewickelt haben.
 - Die optimale Baustellenbesetzung.
- Was Unproduktivität wirklich kostet und wo sie entsteht.
- Möglichkeiten der Produktivitätssteigerung, Beispiele aus der Praxis.



Foto: Andreas Buck, www.andreas-buck.de

Interessierte...

... wenden sich an die Verbands-geschäftsstelle unter
Telefon 02301/ 96 29 15 – 12,
Klaudia Konieczny

Referenten:
Wolfgang Krauß
spezialisiert auf die Beratung von
Maler- und Lackiererbetrieben

Termin:
Dienstag, 28. Oktober 2025
9.00 bis 17.00 Uhr

Veranstaltungsort
Gottlieb-Daimler-Straße 35
59439 Holzwickede
(Parkplätze vorhanden)

Kosten: 259,- Euro
zuzüglich Mehrwertsteuer
(Mittagessen und Tagungstränke
sind inbegriffen)

Stand: April 2025

Faxantwort zum Seminar

„Agieren statt reagieren, der Unternehmer als Navigator“ am 28. Oktober 2025

Maler- und Lackiererinnungsverband Westfalen
Fachverband Farbe, Gestaltung, Bautenschutz
Gottlieb-Daimler-Straße 35

59439 Holzwickede

Fax-Nr. 02301/ 96 29 15- 99

ANMELDUNG

Anmeldeschluss: 14. Oktober 2025

Für das o.g. Seminar meldet sich verbindlich an. (Bitte deutlich lesbar ausfüllen)

Firma: _____

Straße/Nr.: _____

PLZ/Ort: _____

E-Mail: _____

Internet: _____

Tel./Fax: _____

Name des Teilnehmers: _____

Bildungsgrad: _____
(z.B. Malergeselle, Vorarbeiter, Meister, Techniker, Dipl.-Ing. etc)

Ort, Datum

Firmenstempel/Unterschrift

Mind.-Teilnehmerzahl: 10 Personen / Max. -Teilnehmerzahl: 20 Personen
Die Reihenfolge des Eingangs der Anmeldungen entscheidet über die Teilnahme.